Salesforce s'offre le contrôle de Kerensen Consulting

Par Ghislain Ripert | 29/06/2015 | 17:04

Lors de son évènement Salesforce World Tour Paris, qui s'est déroulé le 25 juin, Salesforce a annoncé la prise de contrôle de l'un de ses principaux distributeurs européens, à savoir le français Kerensen Consulting. L'éditeur américain de logiciels en reprend la majorité des titres à ses dirigeants-fondateurs - le solde des parts restant aux mains d'Audacia, entré en 2013 lors d'un tour de table de 2,5 M€. Se revendiquant leader mondial du CRM (Customer Relationship Management), Salesforce resserre ses liens avec une PME parisienne qui, en plus de son activité historique d'intégration de progiciels, conseille également des grands groupes (Axa, Areva, Saint-Gobain, etc.) dans le domaine du cloud. Présente dans six pays, Kerensen Consulting a réalisé l'an dernier un chiffre d'affaires d'environ 14 M€ l'année dernière, en progression de 40 % sur un an. Poursuivant sa stratégie d'accélération dans l'Hexagone, le groupe californien a de son côté cumulé plus de 200 M€ de recettes dans nos frontières, l'année dernière, et y vise 1 Md€ de ventes à moyen terme. Au total, le groupe coté à New-York a enregistré 5,4 Md\$ de CA lors de son dernier exercice et souhaite atteindre le cap des 6,5 Md\$ pour 2015.

Conseils acquéreur : due diligence financière : EY TS (Sandrine Coyere, Benjamin Poissonnier) ; juridiques : CGR Legal (Philippe Raybaud, Elena Angelova), Shearman & Sterling (Christine Huang, Michael Dorf) • Conseils cédants : financier : APM (Pierre-Yves Dargaud, Sébastien Dray) ; juridiques : SEH Legal (Sandra Esquiva-Hesse, Brice Bourgeois, Sarah Estrach), DLA Piper (Louis Lehot, Matt Oshinsky, André Thiollier)

